



In Primo Piano

MBM Tourism Prague 2025: Matchmaking event – 13/14 marzo 2025 –

La Rete Enterprise Europe Network organizza una nuova edizione di MBM Tourism Prague 2025, l'evento di matchmaking che riunisce aziende di tutto il mondo operanti nei settori del Turismo e dei Beni Culturali.

L'evento prevede la possibilità di realizzare incontri online in data 13 e 14 marzo 2025.

I settori rappresentati:

Agenzie di viaggio e tour operator

Alloggio e ristorazione

Terme, resort relax e benessere, turismo medico

Trasporti e mobilità sostenibile

Soluzioni digitali per il turismo

Servizi di supporto per il turismo

Nuove tendenze, partnership di progetto

Beni culturali, restauri e restauri

Stakeholder attivi nei settori del turismo e del patrimonio culturale

Perchè partecipare?

Trovare partners commerciali/ tecnologici/ per progetti

Scambiare esperienze con altri players del Settore Turismo e trovare nuove idee di business

Realizzare fino a 15 meeting in un solo giorno comodamente da casa

La partecipazione è gratuita previa registrazione online entro il 05/03/2025 sul sito: [MBM TOURISM PRAGUE 2025 – Home](#)

Technology & Business Cooperation Days 2025

Hannover, 18/19 marzo online – 01/03 aprile in presenza
Scadenza registrazioni: 1° marzo 2025

Enterprise Europe Network promuove la partecipazione all'evento di matchmaking "Technology & Business Cooperation Days 2025" che si svolgerà nell'ambito della fiera internazionale Hannover Messe.

L'evento - rivolto a imprese, startup, università e centri di ricerca interessati a trovare nuovi partner commerciali all'estero o a collaborare in progetti di ricerca e innovazione tecnologica - si focalizza su:

1. soluzioni per l'industria 4.0 e la smart factory;
2. tecnologie di produzione efficienti nell'utilizzo delle risorse e dell'energia;
3. energia e mobilità sostenibili;
4. strumenti di misura.

L'evento B2B è organizzato in 2 sessioni:

- ONLINE dal 18 al 19 marzo;
- IN PRESENZA dal 01 al 03 aprile 2025.

La partecipazione a "Technology & Business Cooperation Days 2025" è gratuita, previa registrazione e creazione del profilo aziendale in lingua inglese, al link seguente: <https://www.b2match.com/e/technology-business-cooperation-days-2025>.

Una volta validato dagli organizzatori, il profilo sarà visibile online e sarà possibile consultare i profili degli altri partecipanti, richiedere appuntamenti e gestire le richieste ricevute. Gli incontri confermati saranno organizzati in un'agenda personale, che sarà inviata prima dell'evento a ciascun partecipante.

Health Days 2025- Vienna, 13-14 marzo 2025

Health Days è il B2B organizzato dalla rete Enterprise Europe Network il 13 e 14 marzo 2025 presso la Camera di Commercio Federale Austriaca di Vienna.

Chi dovrebbe partecipare?

- Aziende di tutti i settori sanitari: incontra nuovi e vecchi partner, acquirenti e partner di collaborazione all'evento. Cogli l'opportunità di fare un benchmark globale direttamente a Vienna.
- Università o istituti di ricerca: cercate nuovi partner di ricerca? Non cercate oltre e mettetevi in contatto con partner di ricerca internazionali o aziende desiderose di scoprire nuove innovazioni.
- Trendscouts: partecipa alle discussioni e scopri nuovi approcci, tecnologie e soluzioni innovative
- Acquirente nei sistemi sanitari: trova fornitori austriaci qualificati durante l'evento, soprattutto attraverso efficaci incontri one-to-one.

“One Health” è un approccio integrato e unificante che mira a bilanciare e ottimizzare in modo sostenibile la salute di persone, animali ed ecosistemi. Riconosce che la salute degli esseri umani, degli animali domestici e selvatici, delle piante e dell'ambiente più ampio (inclusi gli ecosistemi) sono strettamente collegati e interdipendenti. L'approccio mobilita più settori, discipline e comunità a vari livelli della società per lavorare insieme per promuovere il benessere e affrontare le minacce alla salute e agli ecosistemi, affrontando al contempo la necessità collettiva di acqua pulita, energia e aria, cibo sicuro e nutriente, intervenendo sul cambiamento climatico e contribuendo allo sviluppo sostenibile.

Come puoi trarre beneficio da questo evento?

- Pubblica e mostra i tuoi prodotti, progetti, servizi o esigenze aziendali ai partecipanti all'evento tramite il nostro mercato online o diventando un espositore
- Avvia e organizzare promettenti incontri pre-programmati durante l'evento, generando così nuovi contatti in modo efficiente in termini di tempo e costi
- Partecipa a uno dei nostri workshop e ottieni approfondimenti esclusivi
- Sii un passo avanti ai tuoi concorrenti discutendo delle innovazioni ed essendo visibilmente presente all'evento
- Iscriviti a uno dei tour escursionistici per conoscere i principali attori locali

La partecipazione all'evento è gratuita previa registrazione al link <https://www.healthdays.at/signup> entro il 10/03/2025.

Business Meetings at OMC Med Energy 2025 – in presenza (8-10 aprile a Ravenna) e online (15-16 aprile)

Anche per l'edizione del 2025, Promos Italia organizza, nell'ambito delle attività di Enterprise Europe Network, un evento b2b in occasione di OMC Med Energy Conference and Exhibition, appuntamento biennale di punta a livello internazionale per l'industria Offshore e servizi correlati, che comprende ora tutto il settore ENERGIA, dalle forme più tradizionali come l'Oil & Gas alle soluzioni alternative e rinnovabili, nell'ottica della transizione energetica sostenibile.

WWW.BRIDGECONOMIES.EU
EEN-ITALIA.EU

L'evento Business Meetings at OMC Med Energy 2025 si svolgerà sia IN PRESENZA sia ONLINE:

- 8-10 Aprile 2025: incontri "fisici" (on-site)
all'interno di OMC – Med Energy Conference and Exhibition, RAVENNA (Italy)
- 15-16 Aprile 2025: incontri "virtuali" (online)
tramite la piattaforma B2match

Entrambe le sessioni sono rivolte a espositori e visitatori appartenenti o interessati ai settori coinvolti dalla manifestazione:

Main Topics

- Energy & Renewables (Hydrogen, Wind...)
- Oil & Gas operators / Exploration & Production
- Drilling and Completions
- Offshore platforms
- Process equipment / Facilities
- Valves / Actuators / Pumps / Piping
- Electrical products and services
- Engineering, Procurement & Construction (EPC)
- Marine Equipment & Services
- Automation / Digitalization / IT/ AI
- Health / Safety / Environment (HSE)
- Circular economy / waste management
- Transportation / Logistics
- Certification

COME PARTECIPARE

La partecipazione è gratuita (*), previa registrazione sul sito dedicato all'evento b2b:

<https://www.b2match.com/e/omc2025>

(*) Per gli incontri in presenza, essendo all'interno dell'area espositiva, occorrerà il biglietto di ingresso alla fiera.

Al momento dell'iscrizione:

- Definire le sessioni (in presenza e/o virtuali) in cui si è disponibili ad avere incontri
- Compilare il proprio profilo in inglese (organisation description + Marketplace opportunities, in cui specificare cosa si cerca e/o si offre)
- Selezionare un Support Office locale per ricevere supporto prima, durante e dopo l'evento

Tutti i dettagli su <https://www.b2match.com/e/omc2025>.

Webinar – Opportunità da fruire on-line

Seguici sui nostri canali social per essere aggiornato tempestivamente sui webinar.

Ciclo di Webinar Digitalizzazione e Sostenibilità per le PMI

Il 30 gennaio u.s. è stato avviato un ciclo di Webinar gratuiti rivolti alle PMI per affrontare al meglio le sfide della digitalizzazione e della sostenibilità aziendale, organizzato dall'Unità Valorizzazione della Ricerca del CNR, nell'ambito di Enterprise Europe Network.

L'utilizzo di pratiche digitali innovative è una opportunità per le aziende che intendono trasformare e ottimizzare i propri processi interni, migliorare l'efficienza, creare nuove opportunità di crescita e, in definitiva, aumentare la propria competitività.

Diventare più competitivi in un mercato globale non può prescindere dall'adottare pratiche aziendali più

sostenibili, realizzando una migliore soddisfazione dei propri clienti e stakeholders, migliorando il proprio bilancio di sostenibilità e, in ultima analisi, anche i propri asset finanziari.

A valle di queste considerazioni, il percorso formativo "Digitalizzazione e Sostenibilità e per le PMI" ha l'obiettivo di esplorare l'importanza e l'interconnessione tra innovazione digitale e sostenibilità.

- Calendario e argomenti principali:
 - 30 gennaio 2025 – Intelligenza Artificiale (AI) per PMI:
 - 13 febbraio 2025 – Marketing Strategy & Sales Process
 - 27 febbraio 2025 – Introduzione ai Canali Digitali
 - 18 marzo 2025 – CRM e Marketing Automation
 - 10 aprile 2025 – Business e Sostenibilità
 - 8 maggio 2025 – Compliance e standard ESG
 - 22 maggio 2025 – Equità, diversità e inclusione (EDI)
 - 12 giugno 2025 – Comunicazione della Sostenibilità

Perché partecipare?

Ogni webinar sarà tenuto da professionisti esperti del settore, con un approccio pratico e focalizzato sulla risoluzione di problemi reali.

I partecipanti potranno:

- Accedere a soluzioni pratiche e innovative per digitalizzare i processi aziendali.
- Comprendere come adottare strategie sostenibili per migliorare competitività ed efficienza

Per le registrazioni vai su www.een-italia.eu oppure contatta il partner più vicino a te.

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- www.bridgeconomies.eu
- www.consorziobridgeconomies.eu
- **Linkedin Enterprise Europe Network Italia**
- **pagina FB Enterprise Europe Network Italia**
- **Twitter @EEN_Italia**

Programmazione UE 2021-2027 e bandi Ue

Unioncamere Europa in collaborazione con partner di Enterprise Europe Network Italia offre il **servizio programmazione 2021-2027 e bandi UE** che fornisce un quadro della programmazione UE e delle opportunità di finanziamento europeo:

<https://bit.ly/3sGRvOh>

L'aggiornamento è settimanale! Ogni lunedì!

Dalla UE

Clean Industrial Deal: strategie ed investimenti per la decarbonizzazione

Pubblicato il 26 febbraio, il [Clean Industrial Deal](#) è la nuova strategia industriale europea per rafforzare le tecnologie pulite e garantire una transizione verde competitiva. Il piano si sviluppa su sei aree chiave:

- **Prezzi dell'energia:** propone misure per garantire costi stabili e competitivi per le imprese.
- **Lead markets:** introduce strumenti per stimolare la domanda di tecnologie pulite attraverso appalti pubblici e regolamentazioni a supporto dei mercati trainanti per le tecnologie verdi.
- **Investimenti:** prevede nuove fonti di finanziamento, tra cui il Clean Industry State Aid Framework.
- **Economia circolare:** incentiva il riutilizzo delle risorse e la riduzione della dipendenza da materie prime critiche.
- **Mercati globali:** rafforza la cooperazione internazionale per consolidare le catene di approvvigionamento e promuovere l'export europeo.
- **Competenze:** avvia iniziative per formare la forza lavoro necessaria alla transizione industriale.

La strategia include misure legislative, alcune già inserite nel programma di lavoro della CE per il 2025, altre previste per il 2026. Sul fronte degli investimenti, il Clean Industry State Aid Framework (CISAF) semplificherà le norme sugli aiuti di Stato per i progetti di tecnologia net-zero, riducendo i tempi di approvazione e accelerando l'attuazione delle misure di supporto. Entro la fine del 2025, l'Industrial Decarbonisation Accelerator Act stabilirà criteri di sostenibilità e sicurezza per i finanziamenti destinati alle industrie ad alta intensità energetica. La Commissione punta a rafforzare il Fondo per l'Innovazione e a proporre una Banca per la Decarbonizzazione Industriale con l'obiettivo di raccogliere 100 miliardi di euro, utilizzando fondi esistenti, entrate derivanti dall'ETS e la revisione di InvestEU, al fine di mobilitare fino a 50 miliardi di euro in investimenti privati e pubblici in tecnologie pulite, mobilità sostenibile e riduzione dei rifiuti. Un elemento chiave è lo sviluppo dei lead markets, pensati per stimolare la domanda di tecnologie pulite attraverso criteri preferenziali negli appalti pubblici.

La revisione delle normative, prevista per il 2026, renderà la preferenzialità europea un elemento strutturale negli appalti pubblici, garantendo quote di produzione made in EU per stimolare la domanda. Il Clean Industrial Deal segna un passo rilevante, ma molte delle misure previste per il 2025 sono ancora in fase di definizione. Sarà cruciale monitorare l'evoluzione delle proposte che lo compongono, e come, una volta finalizzate, verranno emendate e accolte dal Consiglio e dal Parlamento Europeo.

Fonte: *MosaicoEuropa* 4/2025

Il progetto della Commissione europea per un'Europa Competitiva e Resiliente nel 2025

Puntando dichiaratamente a promuovere competitività, sicurezza e resilienza economica, la Commissione ha recentemente presentato il [programma di lavoro](#) per il 2025. IL documento si concentra sulla **better regulation**, sull'**innovazione** e sul **rafforzamento della difesa**, con misure per sostenere le PMI, ridurre le emissioni di gas serra e migliorare le politiche sociali e ambientali.

Prevista un'importante **semplificazione normativa**, che include provvedimenti per alleggerire i carichi burocratici e stimolare un ambiente economico più favorevole, soprattutto per le PMI. Chiaro, inoltre, l'accento sull'**accelerazione della decarbonizzazione** industriale e sulla **promozione della finanza sostenibile**.

In un contesto geopolitico sempre più complesso e instabile, cruciali risultano le **priorità in materia di difesa e sicurezza**. L'UE si prepara a rafforzare la cooperazione con la NATO, migliorando le sue capacità difensive e riducendo le dipendenze strategiche.

Sul fronte sociale, lo strumento mira a **modernizzare le politiche sui diritti sociali**, garantendo a tutti i lavoratori accesso all'istruzione e alla formazione per affrontare le trasformazioni tecnologiche e demografiche.

Centrali le politiche ambientali: sono previste infatti iniziative per proteggere le risorse naturali e affrontare i cambiamenti climatici, con focus sulla gestione delle risorse idriche e la salvaguardia degli oceani.

Infine, l'Europa si prepara a rafforzare il suo **posizionamento sulla scena globale**, con una serie di iniziative che spaziano dalla cooperazione nel Mediterraneo alla nuova strategia verso l'India.

L'Esecutivo europeo rivendica il suo ruolo di **player di riferimento** di un'Europa intenzionata – questa è la speranza – a voltare rapidamente pagina, indicando la via verso un'Unione più prospera e sicura.

Fonte: *MosaicoEuropa* 3/2025

Legge sull'IA: linee guida per l'uso

Dal 2 febbraio sono entrate in vigore le prime norme previste dall'Artificial Intelligence Act (AI Act). Tra queste, troviamo la definizione di sistema AI, l'alfabetizzazione AI e un numero limitato di casi d'uso proibiti che comportano rischi elevati nell'Unione Europea. Per supportare gli Stati membri e promuovere un panorama di intelligenza artificiale sicuro ed etico, la Commissione Europea ha pubblicato linee guida non vincolanti sia sulla [definizione di sistema di intelligenza artificiale](#) che sulle [pratiche di IA vietate](#).

Le linee guida sulla definizione di sistema AI sono pensate per aiutare i fornitori e gli altri soggetti interessati a capire quando un sistema software possa essere considerato un sistema di intelligenza artificiale, così da facilitare l'applicazione delle normative europee. Queste indicazioni verranno aggiornate in base all'evoluzione del contesto, soprattutto alla luce delle esperienze pratiche e dei casi d'uso.

Le linee guida sulle pratiche di IA vietate, invece, offrono una panoramica delle pratiche ritenute inaccettabili per i rischi che pongono ai valori e diritti fondamentali europei. L'AI Act classifica i sistemi di IA in diverse categorie di rischio: vietati, ad alto rischio e soggetti a obblighi di trasparenza. In particolare,

le linee guida affrontano pratiche come la manipolazione dannosa, il punteggio sociale e l'identificazione biometrica remota in tempo reale.

Oltre a chiarire l'interpretazione dei divieti da parte della Commissione, con riferimenti alle interpretazioni autorevoli della Corte di Giustizia dell'Unione Europea, le linee guida forniscono anche spiegazioni legali ed esempi pratici per aiutare le parti interessate a comprendere e rispettare i requisiti previsti dall'AI Act.

Fonte: *MosaicoEuropa* 3/2025

Richieste / offerte commerciali e di tecnologia

E' disponibile sul sito di Enterprise Europe Network (<https://een.ec.europa.eu> sezione in alto a "Partnership Opportunities" <https://een.ec.europa.eu/partners>) la banca dati di Enterprise Europe Network (Partnership Opportunity Database - POD) per la ricerca di partner esteri nelle seguenti aree di cooperazione:

1. partner commerciali all'estero
2. partner per l'innovazione e il trasferimento tecnologico
3. partner di ricerca per progetti europei

Utilizzando il motore di ricerca è possibile consultare tutti i profili di cooperazione presenti nella banca dati (Business Offer, Business Request, Technology Offer, Technology Request, Research & Development Request) e manifestare interesse.

Di seguito la selezione di alcuni profili:

Offerte commerciali

Azienda turca produttrice di macchine per la stampa a trasferimento di calore è alla ricerca di clienti nella industria tessile (BOTR20250228006): Il produttore turco di macchine per la stampa a trasferimento di calore esegue la pianificazione, la progettazione, produzione, vendita e assistenza tecnica di macchine per la stampa a trasferimento termico, la serigrafia e altre macchine per la stampa tessile. Si cercano distributori e accordi commerciali.

Azienda ungherese di lavorazione dei metalli e delle lamiere offre l'intera gamma di servizi, dalla lavorazione delle lamiere al trattamento delle superfici (BOHU20250227005): la società ungherese di lavorazione dei metalli e delle lamiere produce pezzi singoli come telai, coperture, pezzi al laser, costruzioni saldate e altro ancora secondo le vostre specifiche e progetta le superfici in base alle esigenze del cliente. L'azienda è alla ricerca di partner preferibilmente aperti alla cooperazione internazionale nel quadro di un accordo di fornitura e con un atteggiamento innovativo.

Produttore ucraino di materiali isolanti in polistirene estruso cerca distributori (BOUA20250227017): il produttore ucraino, noto per la produzione di materiali isolanti in polistirene estruso, con oltre due decenni di esperienza, punta a conquistare nuovi mercati e cerca quindi collaborazioni internazionali basate su un accordo di servizi di distribuzione.

Soluzioni per il ripristino sostenibile dell'asfalto (BOSE20250227009): Un'azienda svedese specializzata nella manutenzione dell'asfalto cerca partnership per distribuire e applicare un rivestimento per asfalto di alta qualità a base acrilica. Il prodotto prolunga la durata dell'asfalto, evita costosi rifacimenti e offre un'alternativa ecologica alla sostituzione. L'azienda mira a espandere la propria rete di distribuzione nella regione nordica e in Europa attraverso rivenditori, appaltatori e negozianti, fornendo formazione, marketing e assistenza tecnica.

PMI spagnola offre oli bianchi e vaseline di alta qualità per l'industria farmaceutica, cosmetica e alimentare (BOES20250226023): Una PMI spagnola con oltre 45 anni di esperienza offre oli bianchi e vaseline di grado farmaceutico conformi alla Farmacopea Europea e agli standard internazionali. I prodotti sono adatti a varie applicazioni, tra cui la cura dei bambini, la cura della persona, i prodotti farmaceutici e i lubrificanti per uso alimentare. L'azienda cerca distributori e partner per espandere la propria presenza nei settori farmaceutico, cosmetico e alimentare.

Richieste commerciali

Produttore polacco specializzato in pelli dorate ricerca concerie (BRPL20250224003): produttore polacco specializzato in pelli dorate di lusso e lavorate a mano secondo la tradizione artigianale sta cercando concerie specializzate nella produzione di pelli di alta qualità (vitello, capra o pecora, ma anche bovino).

PMI finlandese ricerca produttore di defibrillatori (BRFI20250221016): PMI finlandese che si occupa di vendite dirette è alla ricerca di produttori di defibrillatori. L'obiettivo è importare defibrillatori sia per i consumatori che per le aziende sul mercato finlandese, preferibilmente con il proprio marchio.

PMI portoghese cerca fornitori di hardware IoT per collaborazioni commerciali (BRPT20250217019): l'impresa ricerca fornitori di hardware IoT che si occupino dell'installazione e della manutenzione di soluzioni di submetering per l'elettricità, il gas e l'acqua, nell'ambito di un accordo commerciale. Il partner ideale dovrebbe fornire dispositivi in uno o tutti e tre i settori citati con capacità di integrazione dei dati senza soluzione di continuità, preferibilmente tramite MQTT (Message Queuing Telemetry Transport) o altri protocolli semplici che si basano sulla connettività di server e API (Application Programming Interface).

Agenzia di vendita spagnola specializzata in intimo, costumi da bagno e lingerie cerca nuovi fornitori (BRES20250217001): Agenzia di vendita spagnola dedicata alla distribuzione tessile e rappresentante esclusiva di importanti marchi provenienti da Germania, Paesi Bassi e Polonia. La sua area di distribuzione copre l'intero territorio spagnolo. È specializzata in biancheria intima, costumi da bagno e lingerie. L'azienda è attivamente alla ricerca di nuovi fornitori per ampliare la propria offerta di prodotti sul mercato spagnolo.

Offerte tecnologiche

Centro francese di R&S sulla propulsione aeronautica innovativa propone un accordo commerciale con assistenza tecnica per sviluppare e testare le tecnologie di propulsione di nuova generazione (TOFR20250227015): il centro francese di R&S (a sostegno dell'industria, della ricerca e dell'istruzione) dedicato alla propulsione aeronautica innovativa propone accordi commerciali con

l'assistenza tecnica. Fornisce test avanzati per sistemi ibridi, elettrici e a combustibile alternativo, aiutando le aziende a sviluppare, convalidare e ottimizzare le tecnologie di propulsione di prossima generazione.

Medicazione polimerica per ferite croniche e infette (TODE20250228014): università tedesca offre una soluzione promettente: un idrogel terapeutico con proprietà antimicrobiche che combatte le infezioni - comprese quelle causate da batteri multiresistenti - e le individua in una fase precoce. L'università offre un contratto di licenza e un accordo di cooperazione tecnologica.

PMI spagnola offre robot volanti autonomi per la digitalizzazione delle infrastrutture sotterranee in progetti di ricerca dell'UE (TOES20250226017): la PMI ha sviluppato robot volanti autonomi all'avanguardia per la digitalizzazione e l'ispezione di ambienti interni e sotterranei difficili. Questi robot operano senza GPS o piloti in condizioni avverse. L'azienda cerca partner di ricerca per progetti UE per sviluppare e/o applicare ulteriormente questa tecnologia nell'ispezione delle infrastrutture, nel monitoraggio ambientale e nella risposta alle catastrofi.

Piattaforma di intelligenza alimentare AI Farm-to-Fork è alla ricerca di distributori, partner commerciali e potenziali clienti per migliorare la conformità normativa e la sostenibilità della catena di approvvigionamento agricolo (TOIL20250224001): L'azienda offre una soluzione per la catena di approvvigionamento agricolo basata su SAAS per migliorare l'intelligenza alimentare e la conformità normativa nel processo "dalla fattoria alla tavola". La loro piattaforma tiene traccia di ogni fase dell'agricoltura, garantendo il rispetto degli standard normativi e ambientali, compresi i requisiti ESG e SDG. Con un successo comprovato in Israele, dove supporta il 60% degli agricoltori, si sta espandendo a livello globale, semplificando le attività normative, aumentando la trasparenza e promuovendo la sostenibilità nella catena di approvvigionamento.

Azienda cilena cerca accordi commerciali per il suo materiale polimerico biodegradabile derivato da rifiuti organici (TOCL20250219033): Un'azienda cilena ha sviluppato un prodotto biopolimerico, adatto a tessuti come abbigliamento, borse, bende e imballaggi, che è completamente biodegradabile in condizioni di compostaggio. Per espandere il proprio mercato, l'azienda sta cercando accordi commerciali con aziende tessili per adattare il polimero alle loro esigenze ed entrare in nuovi mercati.

Richieste tecnologiche

Azienda tedesca, specializzata in giocattoli interattivi con tecnologia a sensori, cerca un partner di produzione per impostare congiuntamente il processo di fabbricazione e stabilire una linea di produzione prototipale nell'ambito di un accordo commerciale con assistenza tecnica (TRDE20250220021): la start-up tedesca sviluppa un tappeto da gioco interattivo e dotato di sensori per bambini. Per guidare la pianificazione e la sperimentazione del processo di produzione, l'azienda è alla ricerca di un partner di produzione con esperienza nella costruzione di prototipi/produzione di piccole serie, nella plastica, nell'elettronica e/o nei tessuti tecnici/digitali/elettronici. Si cerca una collaborazione nell'ambito di un accordo commerciale con assistenza tecnica.

Azienda tedesca cerca di aumentare la resistenza al bagnato della propria alternativa di pelle vegana sostenibile (TRDE20250220003): una startup tedesca sta sviluppando un sostituto innovativo e sostenibile della pelle, realizzato con risorse rinnovabili e con le alghe come ingrediente principale. Il materiale può essere utilizzato in settori come la moda, gli accessori e l'arredamento. L'obiettivo è aumentare la resistenza del materiale all'abrasione da bagnato, ad esempio attraverso additivi o rivestimenti sostenibili. È prevista una cooperazione nell'ambito di un accordo commerciale con

assistenza tecnica o di un accordo di cooperazione nella ricerca.

Azienda francese che offre una soluzione software di manutenzione predittiva per l'industria, utilizzando l'intelligenza artificiale, è alla ricerca di partner dal mondo della ricerca o dell'industria per testare le soluzioni in condizioni reali (TRFR20250210041): azienda francese che offre una soluzione software di manutenzione predittiva per l'industria, utilizzando l'intelligenza artificiale per analizzare i dati esistenti senza la necessità di nuovi sensori. L'azienda francese è alla ricerca di partner del mondo della ricerca o dell'industria con infrastrutture di ricerca all'avanguardia, team specializzati in data science e sistemi cyber-fisici e una rete di partner industriali in Europa per testare le soluzioni in condizioni reali.

Richieste di Ricerca & Sviluppo:

Per la ricerca partner per la partecipazione a call per progetti UE e a bandi nazionali (con indicazione delle scadenze) vedi https://een.ec.europa.eu/partnering-opportunities?combine=&field_po_profile_type_target_id%5B4355%5D=4355

Per maggiori info contatta il partner più vicino a te!

Altre opportunità sono pubblicate sugli account social di Enterprise Europe Network e dei partner.

Contattando il partner più vicino potrai conoscere tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network

Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 13 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)
ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara
Camera di Commercio del Gran Sasso
Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise
Camera di Commercio della Basilicata
CETMA - Centro di Ricerche Europeo di Tecnologie, Design e Materiali
ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾
Sicindustria
SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾
Università di Palermo
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania e Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.consorziobridgeconomies.eu
www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma SMP 2021-2027)